

■ココだけおさえれば、必ず利益があがる10億円ビジネスが実現！

戦略1 社長として、同族経営なら絶対やるべき「数値とおカネ」の共有戦略

- 普通の経営と同族経営の違いを知らなければ大損！ ● 決算書より、絶対押さえるべき数字
- 同族企業の多角化、効率化の5大ポイント ● カネまわりのいい同族経営の3大戦略
- 5億円、10億円…、大台を超えていくための同族企業の共有戦略
- 同族戦略における社長夫人の最適ポジション

戦略2 同族企業が手を打つべき、取引先・地域…おカネの連携強化戦略

- 自然とおカネがたまり始める仕組みづくり ● 節税の全体最適化戦略
- なぜ地域貢献が同族企業にとって重要か ● おカネ持ちは、なぜ喧嘩しないのか
- 人材と銀行 ● 同族企業における死亡保険と定期預金の関係
- 一族経営が多様な顧客・取引先につながるワケ

戦略3 豊かな同族経営を実現する、おカネと人間、後継ファミリー戦略

- 今どきの後継者選定条件3大ポイント ● 本業一本ヤリのウソ
- 分社・多角化、小さな会社の利益を20億円、30億円と積み上げるやり方
- 同族子会社・分社と相続 ● 必ず決める！渡すべきものと渡してならぬもの
- 人生を楽しむ、ハッピー社長業のお薦め

ご参加をお薦めする企業

- 同族会社の利点をもっと活用したい
- 過去の売上実績を超えてステージをあげたい
- 経営者が現場の業務の陣頭指揮
- 複数の事業が走っているが、各事業が自走していない
- 後継者に引き継ぎたが、やっていけるのだろうか、心配がある

社長様の営業手腕で大きく発展してきた主力事業をより強く発展させたい企業。主力事業の他にも、数多くの「企画・サービス・関連事業」など新規事業を立ち上げさせたい企業。

これらの事業展開には、数字に明るい・お金に強い後継者育成が欠かせません。新たな事業の柱づくりに、後継者の育成に、オーナー経営者・社長夫人、経営幹部の参加をお薦めします。



専任講師 ■ 野口タカ子 (のぐちたかこ)

「数字」で利益を実現する経営コンサルタント。350社以上の会社の数字を見続けて、儲かり続けている社長には、数字の法則がある事を発見し、「儲かる社長が押さえるべき商売7つの数字の法則」として提唱。簡単で魅力的な数字を日々の営業活動に活用することで、従業員がすぐに取り組みする経営戦略にまで高める手法は、業種・職種を問わず実践できるため、売れていく商品づくり、顧客との関係づくり、企業ブランド価値の形成、後継者の育成、等々と、確実に企業を成長させ続ける戦略に展開。これまで、飲食料品・不動産・衣料・コンピュータ関連・生活関連…など、100社を超えるコンサルティング先から、絶大な信頼を得ている。

「経営を瞬時に理解できる数字」にこそ会社独自のノウハウが詰まっているという信条のもと平成18年ノグチ経理相談室を設立。現在、同社代表取締役社長。

開催要項 下記セミナー申込書をFAXして下さい。折り返し、参加証と請求書をお送り申し上げます。

会期 ● 10月11日(火) 13:00~17:00

会場 ● ベルサール八重洲307

東京都中央区八重洲1-3-7八重洲ファーストフィナンシャルビル

参加料 ● 1名につき 34000円 (テキスト・資料代・消費税含む)

定員 ● 各名 ※満席になり次第、締め切らせていただきます。

● お申込み先・お問い合わせ先

株式会社 ノグチ経理相談室 (担当:浅野)

〒169-0075 東京都新宿区高田馬場3-24-1 ダイホーププラザ高田馬場Ⅱ201
TEL: 03-5348-8242 FAX: 03-5348-8243

インターネットで簡単にお申し込みいただけます。

→ <http://www.n-keiei.co.jp/>

セミナー申込書

会社名				TEL	()	-
				FAX	()	-
所在地	(〒)					
ご氏名				所属	役職	
ご氏名				所属	役職	

FAXでお申込みください。 ↓ 03-5348-8243 ↓